

COMO GANHAR DINHEIRO NA INTERNET?



**3 formas de vendas rápidas
como afiliados + 2 dicas
importantes para otimizar seus
vídeos no **YOUTUBE** e acessos
ao seu site ou **BLOG****

ATUALIZADO 2019

[TREINAMENTO DIGITAL CLIQUE AQUI!](#)

POR CHARLES S.

DESENVOLVEDOR WEB, EMPREENDEDOR DIGITAL E EDITOR DO BLOG **NÚCLEO ONLINE DE SUCESSO**

ISENÇÃO DE RESPONSABILIDADE

TODAS AS INFORMAÇÕES CONTIDAS NESTE GUIA SÃO PROVENIENTES DE MINHAS EXPERIÊNCIAS PESSOAIS ADQUIRIDAS AO LONGO DE VÁRIOS TESTES. EMBORA EU TENHA ME ESFORÇADO AO MÁXIMO PARA GARANTIR A PRECISÃO E A MAIS ALTA QUALIDADE DESSAS INFORMAÇÕES E ACREDITE QUE TODAS AS TÉCNICAS E MÉTODOS AQUI ENSINADOS SEJAM ALTAMENTE EFETIVOS, EU NÃO ME RESPONSABILIZO POR ERROS OU OMISSÕES. SUA SITUAÇÃO E/OU CONDIÇÃO PARTICULAR PODE NÃO SE ADEQUAR AOS MÉTODOS E TÉCNICAS ENSINADOS NESTE GUIA. ASSIM VOCÊ DEVERÁ AJUSTAR AS INFORMAÇÕES DESTE GUIA DE ACORDO COM SUA SITUAÇÃO E NECESSIDADES.

DIREITOS AUTORAIS

ESTE GUIA ESTÁ PROTEGIDO POR LEIS DE DIREITOS AUTORAIS. TODOS OS DIREITOS SOBRE O GUIA SÃO RESERVADOS. VOCÊ NÃO TEM PERMISSÃO PARA VENDER ESTE GUIA, NEM PARA COPIAR E REPRODUZIR O CONTEÚDO DO GUIA EM SITES, BLOGS, JORNAIS OU QUAISQUER OUTROS VEÍCULOS DE DISTRIBUIÇÃO E MÍDIA.

QUALQUER TIPO DE VIOLAÇÃO DOS DIREITOS AUTORAIS ESTARÁ SUJEITA A AÇÕES LEGAIS.

**FIQUE POR DENTRO DE TODO O MATERIAL GRATUITO QUE
DISPONIBILIZO DIARIAMENTE NAS REDES E CLARO, SEJAMOS AMIGOS
:D**

MEU BLOG OFICIAL: <http://nucleoonlinedesucesso.com.br/>

PÁGINA NO FACEBOOK: <https://www.facebook.com/nucleoonlinedesucesso/>

INSTAGRAM: <http://bit.ly/33s99Hg>

CANAL NO YOUTUBE: [TENHA RENDA ONLINE](#) SE INSCREVE-LÁ :D

OLÁ TUDO BEM?

Meu nome é **Charles de Souza**, sou desenvolvedor web, empreendedor digital e também já tenho alguns projetos como instrutor. Estou trazendo pra você nesse momento uma leitura rápida e inteligente com algumas dicas importantes para você melhorar seu desempenho vendendo como afiliado e também melhorar a otimização dos seus vídeos no YOUTUBE, caso você tenha um canal e também melhorar o acesso das pessoas ao seu site.



São dicas importantes quem tem funcionado pra mim e espero que também possam te ajudar.

[TREINAMENTO DIGITAL CLIQUE AQUI!](#)

MUITA GENTE PERGUNTA, COMO E POR QUE TER UM NEGÓCIO ONLINE?

Se você já está atuando nesse mercado digital já sabe a resposta. Mas você está começando agora, vou te dizer de cara um número que sempre me chama a atenção. **500 Bilhões de dólares por ano.**

Esse é o valor médio anual que o mercado digital movimenta e incrivelmente é um valor que continua subindo a cada ano.

Então, pense o seguinte... se nesse momento você tem seu emprego fixo, com carteira assinada, isso é ótimo! Mas o que você tem ganhado mensalmente para trabalhar o dia inteiro, aturando chefe chato, cliente chato, trânsito, condução lotada é o suficiente pra você? Veja bem são mais de **500 bilhões por ano!**

Sabe por que eu repito sempre valor? Porque assim como eu comecei a atuar nesse mercado, você também pode começar. Você também pode criar uma estrutura online e ganhar dinheiro trabalhando através da internet. E acredite, não é algo difícil e você não vai precisar investir nada além de tempo.

Usando sua internet, seu computador ou celular você já pode começar a utilizar a internet a seu favor.

Bom, dentro de tudo isso que eu te disse até agora, vamos ao primeiro método que você pode utilizar para começar a vender rápido como afiliado.

1 - Mídias sociais

Faça uma autoavaliação sobre o tempo em que você passa conectado às redes sociais.

Isso é um fato, mais de 90% das pessoas passam mais de 90% do seu dia útil conectados às redes sociais e desse total somente uns 2% estão ali buscando agregar algo de valor ao seu dia.

Então, se você está querendo mudar sua situação, primeiramente você precisa, como eu disse, aprender a utilizar a internet a seu favor. E isso implica, aprender como explorar melhor as redes sociais de forma a agregar valor ao seu dia útil.

Se você não tem muitos seguidores no seu instagram, facebook ou em qualquer outra rede social existem formas bem simples de você fazer isso. Uma delas é mudando a aparência do seu perfil. Se você quer chamar mais pessoas e com isso possíveis compradores, você precisa começar a mostrar algo que interesse a essas pessoas.

Por exemplo: Se você quer atuar inicialmente com o nicho de emagrecimento, saúde, cuidados com o corpo ou qualquer outro nicho, crie um perfil mais profissional e maduro voltado ao nicho que você escolheu e comece a pesquisar e postar conteúdos com uma certa frequência.

Isso vai atrair automaticamente pessoas ao seu perfil que tem interesse no que você está oferecendo. Outra dica que também funciona muito é “seguir quem segue”.

TREINAMENTO DIGITAL CLIQUE AQUI!

Após montar o seu perfil nas redes sociais voltado ao nicho que você escolheu, busque pessoas dentro do mesmo nicho com um número bem grande de seguidores e siga as pessoas que o seguem. Faça isso todos os dias durante um período, adicionando pelo menos 60 pessoas por dia com intervalos de 2 horas.

Pra você não ficar com um perfil desproporcional seguindo 1000 pessoas e só 100 seguidores, das 60 pessoas que você começou a seguir num dia, deixe de seguir 30.

Perfis com uma proporção equilibrada tendem a chamar mais seguidores automaticamente. Quanto mais pessoas você atrair para o seu perfil interessadas no seu nicho, mais vendas você consegue fazer.

2 - Canal no YOUTUBE

Ainda no contexto de mídias sociais o YOUTUBE é sem dúvida um importante meio de você conseguir atrair mais vendas.

Se você não tem um canal no YOUTUBE, faça um imediatamente! E não se preocupe se vai demorar a conseguir inscritos, pois isso é um processo que acontece gradativamente de acordo com o valor entregue nos seus vídeos. Crie vídeos com conteúdo e de qualidade é claro. Não adianta gravar qualquer coisa, de qualquer jeito e achar que as pessoas vão adorar e vão te seguir.

O importante na hora de gravar um vídeo sobre o seu nicho é focar em entregar algo que realmente ajude o seu público de alguma forma.

[TREINAMENTO DIGITAL CLIQUE AQUI!](#)

Destaque os pontos importantes, vantagens e porque essas pessoas deveriam aceitar o que você está ali mostrando.

Se você não se dá muito bem com as câmeras, não tem problema, pode fazer vídeos sem aparecer, desde que tenha um conteúdo bacana e que as pessoas se interessem.

3 - RELACIONAMENTO

Talvez esse seja o ponto mais importante! Muita atenção com o que vou te falar agora!

Sabe quando você chega em uma loja de roupas ou calçados e o vendedor vem te abordar de uma forma bem “íntima”, bem próxima?

Eles estão tentando criar um relacionamento de confiança com você e é exatamente esse tipo de relacionamento que você precisa aprender a criar com seu público e potenciais compradores.

Não pense que trabalhar no mercado de afiliados é somente copiar os links de divulgação e sair colando por aí! Você não vai conseguir vender dessa forma.

As pessoas pra quem você quer vender precisam sentir segurança em você, precisam sentir que podem contar com você, e que você vai ajudar quando e se elas precisarem!

Uma forma de conseguir isso é oferecer um número de whatsapp pra que a pessoa possa entrar em contato diretamente com você. Se possível compre um número novo, para manter separado dos seus

contatos pessoais. Mas se você não puder comprar um novo agora, comece usando o seu mesmo e depois mude.

4 - SEU PRÓPRIO CANAL DE MÍDIA

As redes sociais são importantes, sem sombra de dúvidas, mas ELAS NÃO SÃO SUAS!

Não foque toda a sua estratégia de venda em um único canal de divulgação e principalmente não foque só nas redes sociais.

Se você ainda não tem um site ou blog, comece a pensar na possibilidade de adquirir um imediatamente.

O fluxo de pessoas acessando seu site ou blog pode te gerar um volume de vendas incrível! Isso é claro, vai depender do conteúdo que você vai disponibilizar para as pessoas que acessarem.

Acredite, não é tão difícil e o investimento é mínimo comparado ao retorno que você pode ter.

E acima de tudo isso que eu já te disse até aqui, busque sempre agregar o máximo de valor as pessoas. Isso vai te diferenciar de um simples **“vendedorzinho”** para um **VERDADEIRO EMPREENDEDOR DIGITAL!**

Aqui por exemplo eu te prometi 3 formas de conseguir vender rápido como afiliado e na verdade, provavelmente você não percebeu, mas te entreguei 4 formas de você fazer isso.

Busque sempre melhorar o que você está oferecendo às pessoas! Qualidade nunca é demais! ;)

Claro que de nada adianta tudo isso que eu falei se você não fizer um [TREINAMENTO EM MARKETING DIGITAL \(CLIQUE AQUI!\)](#) para aprender como utilizar as principais ferramentas e estratégias de vendas, além de também aprender como criar um sistema que vai vender pra você no automático todos os dias.

Como otimizar seus vídeos e seus artigos na internet?

Existem muitas formas de bombar no youtube, uma das mais conhecidas é gravar alguma coisa bem estúpida ou engraçada e pronto... BOOM... VOCÊ ESTÁ ENTRE OS MAIS VISUALIZADOS!

Porém, embora atingir o máximo de pessoas seja nosso objetivo, o foco principal aqui é atrair pessoas que queiram comprar o que você está oferecendo e claro, agregar valor a essas pessoas.

1 - (SEO) NO SEUS VÍDEOS

E pra isso existem algumas formas de você criar um vídeo bacana no YOUTUBE, aplicando algumas técnicas de SEO.

Essas técnicas permitem que você otimize o seu vídeo nos mecanismos de busca, facilitando que as pessoas te encontrem.

Uma forma de você fazer isso é utilizando o:

[TREINAMENTO DIGITAL CLIQUE AQUI!](#)



O VIDIQ é uma extensão que você instala no seu navegador e ele te ajuda a melhorar a otimização do seu vídeo.

De forma resumida ele te diz os pontos que você pode melhorar e como você pode melhorar, fazendo com que mais pessoas visualizem o seu vídeo.

2 - (SEO) NO SEU SITE E ARTIGOS DO SEU BLOG

Ao contrário do que muita gente pensa, publicar um site ou blog, não é somente criar o conteúdo, publicar e pronto. Da mesma forma que você pode e deve otimizar os seus vídeos, a aplicação de técnicas de SEO no seu site ou blog é extremamente importante e necessária.

Se você estiver utilizando um site criado com o **WORDPRESS**, um dos melhores PLUGINS que você pode utilizar é o **RANK MATH**.



O **RANK MATH** é um PLUGIN de otimização para melhorar o ranqueamento do seu site.

Ele te mostra o que e como você pode melhorar para facilitar que as pessoas te encontrem na internet. Além de várias ferramentas de suporte e relatórios para você acompanhar o desempenho do seu site.

3 - CONTEÚDOS EM DESTAQUE

Mais uma vez, vou entregar mais do que prometi. :D

Um ótimo PLUGIN que você também pode utilizar pra melhorar seu desempenho é o **YARPP**.

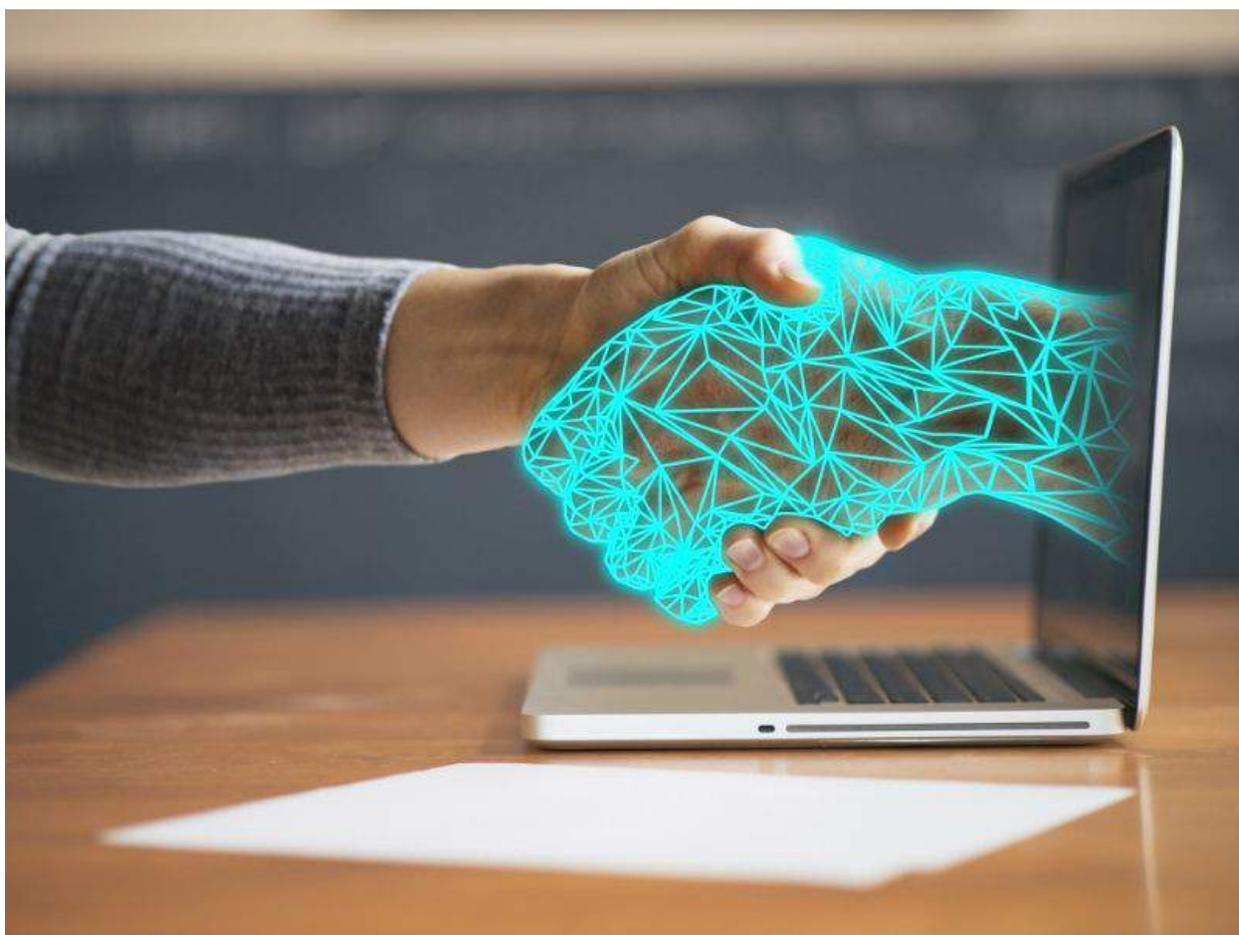
Esse PLUGIN trabalha destacando posts relacionados. O que isso significa? Se você quer que as pessoas comprem um determinado produto no seu site, ou acessem um determinado conteúdo dentro ou fora do seu site, esse PLUGIN faz um ótimo trabalho de divulgação destacando automaticamente o que você mais quer que as pessoas vejam.

Uma última dica pra você arrebentar nas vendas: Adote uma postura de empreendedor. acredite, isso vai fazer toda a diferença na sua vida profissional qualquer que seja seu ramo de atuação.

Vou encerrando por aqui, mas espero ter te ajudado e se precisar de qualquer auxílio não deixe de me contactar. Pode ser pelo meu Blog,

pelo meu whatsapp que está disponível no meu blog e também pelas redes sociais.

E se quiser aprender muuuuuuuuuuuuito mais sobre como ganhar dinheiro de verdade na internet ([**CLIQUE AQUI PARA COMEÇAR A FAZER UM TREINAMENTO DIGITAL.**](#))



FORTE ABRAÇO, FIQUE COM DEUS E SUCESSO NAS VENDAS! :D

